経営者として必要な経営知識を習得する

後継者育成塾

オンライン併用 全11回コース

父親の事業を引き継 ぐことになったが、経 営の経験がない 決算書など、財務 諸表の見方が分 からない 商品開発に取り 組みたいが、何 から始めればよ いか分からない

後継者として事業を引き継ぐ覚悟が固まらない

事業承継計画が立案できていない

社内の組織体制を どうすればよいか 分からない

日時

第1回:2022 年 8月6日(土) 午前10時~16時 ※2回目以降については裏面を参照

参加無料

会場

(公財)ふくい産業支援センター

主催

福井県よろず支援拠点と福井県事業承継 引継ぎ支援センターの共催

対象

事業を引継ぐ予定の後継者、事業を引き継いで間もない経営者

講師

福井県よろず支援拠点及び福井県事業承継 引継ぎ支援センターのコーディネーター 参加をご希望の方は下記よりお申込みください。

TEL 0776-67-7402

Mail

yorozu@fisc.jp

※お電話の受付は平日の9:00~17:00でございます。

①事業所名 ②住所 ③電話番号 ④参加者名⑤メールアドレス をご記入下さい

福井県よろず支援拠点(ふくい産業支援センター内)

後継者育成塾カリキュラム

会議室B:福井県産業情報センタービル2階 会議室C:福井県産業情報センタービル5階

	女 嵌 ュ	≧B・倫升県産耒情報センダービ I	ル2階 会議至し・個升県産業情報センダービル5階 	
日時	講座形式	テーマ	カリキュラム概要	担当
	座学	自社の現状分析	オリエンテーション	
	(会議室B)		これまでの成長トレンドの把握と成功した施策、失敗した施策の理解	
8月6日			自社の強み、弱みの理解と外部環境分析	
10時 ~ 16時			自社のSWOT分析	酒井
			成長トレンドとSWOT、外部環境分析のまとめと発表	
			ターゲットとした顧客とその特徴、特性の把握	
			ターゲットに合わせた商品やサービスの開発状況	
			主要な販路とその変遷、効果があった販売促進策	
			組織体制の変遷	
8月10日	オンライン	経営戦略立案の基礎	戦略とは何か	酒井
18時 ~ 20時			戦略立案に使えるフレームワーク	
	オンライン	マーケティングの基礎	顧客の定義付けと顧客の分類	
8月24日			顧客が求める価値の理解	酒井
18時 ~ 20時			流通形態の理解	
			オンラインマーケティングの考え方	
	座学	企業財務の理解	決算書による財務分析	
8月27日	(会議室B)		資金繰りの考え方と手法	酒井
10時 ~ 16時			資金調達のポイント	伊藤
			クラウドファンディングの活用法	
	オンライン	労務管理、雇用管理	労働基準法の基礎と雇用した時点で雇用主に生じる責任の理解	
9月1日			年休5日取得、育児休業、パワハラ防止など、各種労務政策の理解	前田
18時 ~ 20時			離職率を下げるマネジメントのあり方	
			人材採用のポイント	
9月7日	オンライン	ブランディングの考え方	ブランドとブランド形成の理解	
18時 ~ 20時			市場での認知度向上策のあり方	西山
			市場とのコミュニケーション策のあり方	
9月14日	オンライン	知財戦略	特許、商標など、知的財産権の重要性	岩堀
18時 ~ 20時			知財戦略の考え方	
9月21日	オンライン	事業継続計画の理解	事業継続計画(BCP)の考え方	白崎
18時 ~ 20時			持続可能性の考え方と取り入れ方	
10月1日	座学	組織運営とリーダーシップの	組織の意義	
10時 ~ 16時	(会議室C)	考え方	リーダーの定義	酒井
			フォロワーシップの考え方	
10月6日	オンライン	事業承継計画の策定	事業承継の進め方	佐々木
18時 ~ 20時			事業承継計画の作り方	
10月29日	座学	 経営計画の作り方	中期経営計画の作り方	 酒井
10時 ~ 16時	(会議室C)		3年後に目指すべき姿とそれを実現するための経営計画立案	
		まとめ	事業承継計画と承継後の経営計画の発表	

内容は予告なく変更されることがあります。

後継者、承継した経営者以外の方のご参加はご遠慮下さい。 その他、詳細につきましては、募集開始時にお知らせ致します。 オンラインセミナーについては一定期間アーカイブを残します。