

買い手は知らない M&Aアドバイザーが 売り手のホンネ

受講料
無料
ただし事前の
お申込みが必要
です

こっそり
聞いた

こんな買い手に譲りたい!

M&Aは、事業承継の有効な手段であり、また仲介会社のプラットフォームが普及し、企業がM&Aに挑戦し易くなった反面、競合相手が格段に増え、買い手の成約ハードルが高くなっています。

そこで、売り手との交渉が進まない、話が上手くまとまらない等、M&Aで悩んでいる買い手や事業承継NW支援機関を対象に、その理由について分かり易く、解説します。

令和6年 **1月22日** 月 18:00 ~ 19:30

会場 福井商工会議所ビル 国際ホール



1. M&Aは、やる必要あるの?
2. M&Aは成長企業に欠かせない手段となっている
3. M&Aは成長が見込まれる事業への分散投資である
4. M&Aが上手くいかない2つの理由
5. 売り手のホンネ

講師 株式会社日本M&Aセンター 提携統括事業部 地方創生室
シニアチーフ/中小企業診断士 **東海林 佑介** 氏

講師

政府系金融機関勤務時代に、約1,000社の企業を担当、事業再生支援も行う。
日本M&Aセンターに転職後、売り手・買い手約300社のM&A相談を受け、提案を行う。
また、2022年10月～2023年3月まで福井県事業承継・引継ぎ支援センターに出向し、福井県内の事業承継支援を行う。

問合先

〒918-8580 福井市西木田2-8-1

福井商工会議所 福井県事業承継・引継ぎ支援センター
TEL: 0776-33-8279 E-mail: info@fukui-shoukei.jp

※右のQRコードからも、お申込できます。



【買い手は知らない売り手のホンネ】セミナー申込書 (1/22)

[FAX] 0776-33-8286

会社名		住所	〒
TEL		FAX	
受講者①	[部署・役職]	[氏名]	[E-mail アドレス]※必須
受講者②	[部署・役職]	[氏名]	[E-mail アドレス]※必須
受講者③	[部署・役職]	[氏名]	[E-mail アドレス]※必須